

## EUROPEAN PROJECT MANAGER ERASMUS + MOBILITY

Espamob' es una organización aliada con **Erasmus +** Movilidades europeas. Ofrecemos y coordinamos proyectos de Erasmus de todos los países de la unión europea para garantizar la **experiencia** y la **movilidad exitosa**.

En nuestra agencia, le pediremos que ponga todas sus habilidades para desarrollar las mejores relaciones con nuestras empresas asociadas y crear nuevas alianzas. Estamos ubicados en el área empresarial de Barcelona, a solo 200 metros del mar. ¡Estaremos encantados de darle la bienvenida a nuestro equipo multicultural si cumple con todos nuestros criterios de búsqueda!

Para este puesto, se le otorgarán la siguientes misiones:

### **Gerente de proyecto**

#### **Misión de prospección y negociación comercial:**

Tu función principal será establecer nuevas colaboraciones con escuelas francesas y extranjeras que buscan movilidad europea (Erasmus +) y poner en marcha y organizar sus proyectos. Las misiones que le serán encomendadas en materia de prospección y negociación comercial serán variadas:

- Identificación de escuelas potenciales
- Prospección inteligente
- Presentación de nuestros servicios y negociación comercial
- Redacción de presupuestos y contratos comerciales
- Desarrollo y optimización de la relación con los clientes

Con nuestro equipo multicultural, aprenderá a crear relaciones comerciales reales y duraderas con nuestras escuelas para lograr objetivos internos. Su implicación será fundamental para la realización de futuros proyectos.

#### **Misión de coordinación y planificación de proyectos:**

Espamob 'tiene como objetivo satisfacer a sus escuelas asociadas a través de la experiencia, los servicios de calidad y la profesionalidad. Se te encomendarán varias misiones en la configuración de la llegada de los grupos:

- Coordinación con nuestro departamento de relaciones con la empresa para la creación del Proyecto-Colocación (gestión e incorporación a la pasantía)
- Elaboración de la movilidad en contacto permanente con las escuelas para satisfacer mejor sus necesidades (servicios: alojamiento, cursos de idiomas, actividades culturales, soluciones de transporte ...)
- Soporte logístico in situ (recepción grupal, acompañamiento el primer día de la pasantía, gestión administrativa, seguimiento grupal personalizado)
- Creación de paquetes de bienvenida con el departamento de marketing
- Búsqueda de nuevos socios

### **Perfil que buscado:**

Para esta pasantía, buscamos un estudiante de escuela de negocios o comunicación y marketing digital. Se valorará la experiencia previa. Motivados, versátiles y autónomos, buscamos la perla rara.

Se requerirán varios tipos de habilidades:

#### **Habilidades técnicas:**

- Pack office
- Nivel nativo de francés, español e inglés B2-C1

#### **Habilidades funcionales:**

- Gran sentido de organización y negociación
- Espíritu de equipo
- Proactivo
- Motivado, dinámico
- Amable y sonriente

40 Horas a la semana, localización en España.

¿Eres un apasionado de las relaciones comerciales, autónomo, con buen dominio del idioma y un verdadero talento para la negociación? ¡Esta posición es para ti!