

EUROPEAN PROJECT MANAGER ERASMUS + MOBILITY

Espamob' è un'organizzazione partner di Erasmus + mobilità europea. Riceviamo e coordiniamo progetti Erasmus+ da tutti i paesi europei per garantire competenze e mobilità di successo.

All'interno della nostra agenzia, ti verrà richiesto di mettere le tue competenze per sviluppare la visibilità, la reputazione e la professionalità di Espamob. I nostri uffici sono situati nel quartiere degli affari di Barcellona, a 200 metri dal mare. Saremo lieti di darti il benvenuto nel nostro team multinazionale se soddisfi tutti i nostri criteri di ricerca! Per questa posizione, avrai diversi tipi di missioni:

Project manager

Missione di prospezione e negoziazione commerciale

Il tuo ruolo principale sarà quello di avviare nuove collaborazioni con scuole francesi e straniere in cerca di mobilità europea (Erasmus +) e di impostare e organizzare i loro progetti. Le missioni che vi verranno affidate in merito alla prospezione e alla trattativa commerciale saranno molteplici:

- Identificazione di potenziali scuole
- Prospezione intelligente
- Presentazione dei nostri servizi e trattativa commerciale
- Redazione di preventivi e contratti commerciali
- Sviluppo e ottimizzazione delle relazioni con i clienti

Con il nostro team multiculturale imparerai a creare relazioni commerciali reali e durature con le nostre scuole per raggiungere obiettivi interni. Il tuo coinvolgimento sarà fondamentale per la realizzazione dei progetti futuri.

Missione di coordinamento e pianificazione dei progetti:

Espamob' mira a soddisfare le sue scuole partner attraverso competenza, servizi di qualità e professionalità. Diverse missioni vi saranno affidate nell'allestimento dell'arrivo dei gruppi:

- Coordinamento con il nostro ufficio relazioni aziendali per la creazione del Project-Placement (gestione e inserimento nello stage)
- Elaborazione della mobilità in contatto permanente con le scuole per soddisfare al meglio le loro esigenze (servizi: alloggio, corsi di lingua, attività culturali, soluzioni di trasporto...)
- Supporto logistico in loco (accoglienza di gruppo, accompagnamento il primo giorno di stage, gestione amministrativa, follow up di gruppo personalizzato)
- Creazione di pacchetti di benvenuto con l'ufficio marketing
- Ricerca di nuovi partner

Profilo ricercato:

Per questa posizione cerchiamo uno studente con una laurea magistrale o neolaureato in una business school, in Marketing Communication o Sales Management. Sarà valutata l'esperienza pregressa. Motivati, versatili e autonomi, cerchiamo la perla rara.

Saranno richieste diverse tipologie di competenze:

Abilità tecniche:

- Pacchetto Office
- Madrelingua francese, spagnolo e inglese livello B2-C1

Abilità funzionali:

- Grande senso di organizzazione e negoziazione
- Spirito di squadra
- Proattivi
- Motivato, dinamico
- Amichevole e sorridente

Stage di 40 ore settimanali in Spagna.

Sei appassionato di organizzazione e pianificazione di progetti, sei versatile, motivato, autonomo e abile nelle lingue? Questa posizione è per te!