

ERASMUS + OFERTA RELACIÓN CON EMPRESAS

Espamob' es una organización aliada con **Erasmus +** Movilidades europeas. Ofrecemos y coordinamos proyectos de Erasmus de todos los países de la unión europea para garantizar la **experiencia** y la **movilidad exitosa**.

En nuestra agencia, le pediremos que ponga todas sus habilidades para desarrollar las mejores relaciones con nuestras empresas asociadas y crear nuevas alianzas. Estamos ubicados en el área empresarial de Barcelona, a solo 200 metros del mar. ¡Estaremos encantados de darle la bienvenida a nuestro equipo multicultural si cumple con todos nuestros criterios de búsqueda!

Para este puesto, se le otorgarán la siguientes misiones:

La búsqueda de nuevas colaboraciones

Tus principales tareas serán buscar nuevas colaboraciones con empresas para ampliar los contactos de Espamob y así desarrollar los sectores de actividad propuestos a estudiantes e instituciones. Las misiones relativas a la búsqueda de nuevas colaboraciones serán variadas:

- Búsqueda de empresas potenciales
- Prospección inteligente
- Establecer colaboraciones estratégicas con diferentes sectores (empresas, asociaciones ...)
- Prospección de empresas por diferentes medios: correo electrónico, teléfono ...
- Visitas en empresas
- Presentación de nuestros servicios y proyectos
- Establecimiento de colaboraciones con empresas asociadas
- Optimización de la relación con el cliente

Nuestro equipo multicultural le enseñará cómo crear relaciones comerciales con nuestras empresas colaboradoras, para alcanzar objetivos internos. Su implicación será fundamental para la realización de futuros proyectos.

Logística

La organización de proyectos de movilidad con instituciones y empresas colaboradoras es una tarea que requiere mucha logística y organización. Las tareas relativas a la logística interna serán variadas:

- Definir los objetivos internos pero también los objetivos de los proyectos y socios.
- Organización de los horarios de movilidad.
- Respetar los plazos estipulados.
- Reuniones periódicas con el equipo para asegurar el buen funcionamiento de los proyectos

Seguimiento del proyecto

Espamob 'tiene como objetivo satisfacer a sus socios gracias a su experiencia y servicios de calidad. Para demostrar este profesionalismo, el seguimiento del proyecto es una tarea importante. Las misiones que te serán encomendadas para el seguimiento del proyecto son variadas:

- Recepción de grupos
- Visitas a empresas
- Participación en evaluaciones de los proyectos
- Contacto constante con las empresas
- Asegurar el buen desarrollo de la experiencia laboral con los participantes.

Perfil deseado:

Para este puesto, buscamos a un estudiante de maestría o un recién graduado de una escuela de negocios o ventas. Se requiere experiencia previa en ventas para postularse para este puesto. Motivados, versátiles y autónomos.

Se requerirán varios tipos de habilidades:

Habilidades técnicas:

- Nivel de español C1, nivel de inglés B2
- El francés y el catalán son un plus
- Pack Oficina

Habilidades funcionales:

- Gran sentido de organización y negociación
- Espíritu comercial
- Visión estratégica
- Optimización de tiempos
- Gran autonomía

40 Horas a la semana, localización en España.

¿Eres un apasionado de las relaciones comerciales, autónomo, con buen dominio del idioma y un verdadero talento para la negociación? ¡Esta posición es para ti!