

## **OFERTA ERASMUS + RELACJA Z FIRMAMI**

Espamob' jest organizacją partnerską europejskich mobilności Erasmus+. Przyjmujemy i koordynujemy projekty Erasmus+ ze wszystkich krajów europejskich, zapewniając wykwalifikowaną obsługę i udaną mobilność.

W naszej agencji będziesz musiał/a wykorzystać swoje umiejętności, aby rozwijać najlepsze relacje z naszymi firmami partnerskimi oraz pozyskiwać nowych partnerów. Nasze biura znajdują się w biznesowej dzielnicy Barcelony, 200 metrów od morza. Z przyjemnością powitamy Cię w naszym wielokulturowym zespole, jeśli spełnisz wszystkie nasze kryteria!

Na to stanowisko powierzone będą Ci różne rodzaje zadań:

### **Poszukiwanie nowej współpracy**

Twoim głównym zadaniem będzie poszukiwanie nowych możliwości współpracy z firmami w celu poszerzenia kontaktów Espamob', a tym samym rozwoju sektorów działalności proponowanych studentom i instytucjom. Zadania dotyczące poszukiwania nowych firm partnerskich będą zróżnicowane:

- poszukiwanie potencjalnych przedsiębiorstw
- inteligentna prospekcja
- nawiązywanie strategicznej współpracy z różnymi sektorami (firmami, stowarzyszeniami...)
- kontaktowanie się z firmami mailowo, telefonicznie...
- wizytacje w firmach
- prezentowanie naszych usług i projektów
- nawiązywanie współpracy z firmami partnerskimi
- optymalizacja relacji z klientem

Dzięki naszemu wielokulturowemu zespołowi nauczysz się tworzyć prawdziwe relacje handlowe z naszymi firmami partnerskimi, aby osiągać wewnętrzne cele. Twoje zaangażowanie będzie niezbędne do realizacji przyszłych projektów.

### **Logistyka**

Organizacja projektów mobilności z instytucjami i firmami partnerskimi to zadanie wymagające wielu rozwiązań logistycznych i organizacji. Zadania dotyczące logistyki wewnętrznej będą zróżnicowane:

- definiowanie celów wewnętrznych, ale także celów związanych z projektami i partnerami
- organizacja harmonogramów mobilności
- przestrzeganie terminów
- cykliczne spotkania z zespołem w celu zapewnienia sprawnego przebiegu projektów

### **Monitorowanie rozwoju projektu**

Espamob' dąży do spełnienia wymagań partnerów dzięki wiedzy, kwalifikacjom i wysokiej jakości usług. Nasz profesjonalizm tkwi przede wszystkim w stałej obserwacji projektu. Misje, które zostaną Ci powierzone w ramach monitorowania projektu, są bardzo różnorodne:

- przyjmowanie grup
- wizyty w firmach
- udział w ewaluacjach
- stały kontakt z firmami
- zapewnienie płynnego przebiegu doświadczeń zawodowych z uczestnikami

**Poszukiwany profil:**

Na to stanowisko poszukujemy studenta/teki studiów magisterskich lub niedawnego absolwenta/teki szkoły biznesu lub sprzedaży. Do aplikowania na to stanowisko wymagane jest wcześniejsze doświadczenie w sprzedaży. Musi to być osoba zmotywowana, wszechstronna i niezależna - szukamy kogoś wyjątkowego.

Wymagamy różnych typów umiejętności:

**Umiejętności techniczne:**

- Hiszpański poziom C1, Angielski poziom B2
- Francuski i Kataloński to plus
- Pakiet Office

**Umiejętności funkcjonalne:**

- Doskonały zmysł organizacji i negocjacji
- Duch handlowca
- Wizja strategiczna
- Optymalizacja czasu
- Duża niezależność

Pozycja 40 godzin tygodniowo w Hiszpanii

Pasjonujesz się relacjami biznesowymi, jesteś niezależny/a, z dobrą znajomością języka i prawdziwym talentem negocjacyjnym? Ta pozycja jest dla Ciebie!