

OFFRE RELATION ENTREPRISES ERASMUS +

Espamob' est un organisme **partenaire** des mobilités européennes **Erasmus +**. Nous recevons et coordonnons des projets Erasmus + de tous pays européens pour leur assurer une **expertise** et une **mobilité réussie**.

Au sein de notre agence, tu devras mettre toutes tes compétences à l'œuvre afin de **développer** au mieux les **relations** avec nos entreprises partenaires ainsi qu'en créer de **nouvelles**. Nos bureaux sont situés dans le quartier technologique de Barcelone, à 200 mètres de la mer. Nous serons ravis de t'accueillir au sein de notre **équipe multiculturelle** si tu réponds à tous nos critères de recherche !

Pour ce poste, différents types de missions te seront confiées :

La recherche de nouvelles collaborations

Ta mission principale sera la recherche de nouvelles collaborations avec des entreprises afin d'élargir les contacts d'Espamob et ainsi développer les secteurs d'activités proposés aux étudiants et aux établissements. Les missions concernant la recherche de nouvelles collaborations seront variées :

- **Recherche** d'entreprises potentielles
- **Prospection** intelligente
- Établir des **collaborations stratégiques** avec différents secteurs (entreprises, associations...)
- **Démarcher** les **entreprises** par différents biais : mail, téléphone ...
- **Visites** en entreprises
- Présentation de nos **services et projets**
- Mise en place de **collaborations** avec les entreprises partenaires
- **Optimisation** de la relation client

Avec notre équipe multiculturelle, tu apprendras à créer de réelles relations commerciales avec nos entreprises partenaires, afin d'atteindre les objectifs en interne. Ton implication sera primordiale pour la réalisation de futurs projets.

La logistique

L'organisation de projets de mobilités avec des établissements et entreprises partenaires est une tâche qui demande énormément de logistique et d'organisation. Les tâches concernant la logistique en interne seront variées :

- Définir les **objectifs internes** mais également les objectifs des projets et partenaires
- **Organisation** des plannings de mobilités
- **Respect** des deadlines imposés
- **Réunions** récurrentes avec l'équipe afin de s'assurer du bon déroulement des projets

Le suivi de projet

Espamob' a pour objectif de satisfaire au mieux ses partenaires grâce à une expertise et des prestations de qualité. Afin de démontrer ce professionnalisme, le suivi de projet est un atout majeur. Les missions qui te seront confiées pour le suivi de projet sont variées :

- **Accueil** des groupes
- **Visites** auprès des entreprises
- Participation aux **évaluations**
- **Contact constant** avec les entreprises
- S'assurer du **bon déroulement** des expériences professionnelles avec les participants

Profil recherché :

Pour ce poste, nous recherchons un étudiant en master ou récemment diplômé **d'école de Commerce ou Vente**. Une **expérience** commerciale antérieure est **requise** pour postuler à cette offre. Motivé(e), polyvalent(e) et autonome, nous sommes à la recherche de la **perle rare**.

Plusieurs types de compétences seront requises :

Compétences techniques :

- Espagnol niveau C1, Anglais niveau B2
- Le français et le catalan sont un plus
- Pack office

Compétences fonctionnelles :

- Grand sens de l'organisation et de la négociation
- Esprit commercial
- Vision stratégique
- Optimisation du temps
- Grande autonomie
-

Poste de 40h par semaine en Espagne

Tu es passionné(e) par les relations commerciales, tu es autonome, habile en langues et tu possèdes un véritable atout pour la négociation ? Ce poste est fait pour toi !